

Wir suchen für unseren Standort in Hombrechtikon in Vollzeit

Sales Business Developer (m/w/d)

Wir suchen Dich als Unterstützung in der Neukundenakquise für die Schweiz.

Zollner Hombrechtikon ist Teil einer weltweit agierenden Unternehmensgruppe. Am Standort Hombrechtikon werden elektronische Baugruppen und mechatronische Systeme industrialisiert, produziert und repariert. Die Kunden stammen aus Bereichen wie Robotik, Industrieelektronik, Luftfahrt, Medizin oder der Bahntechnikbranche und stellen höchste Qualitätsansprüche.

Vielfalt, Teamgeist und Individualität – darum geht es bei unserer täglichen Arbeit. Unser Anspruch: Gemeinsam wachsen, grossartige Projekte meistern und innovative Lösungen für die Zukunft schaffen.



Deine Aufgaben:

- Identifikation, Ansprache und Akquise von Neukunden im Schweizer Markt
- Systematische Leadgenerierung, -qualifizierung und Pflege des Verkaufstrichters
- Durchführung von Marktanalysen zur Erkennung von Potenzialen und Trends im EMS-Umfeld
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten in enger Abstimmung mit internen Fachabteilungen (Technik, Kalkulation, Recht, Logistik, etc.)
- Prüfung von Kundenanforderungen auf technische und wirtschaftliche Machbarkeit
- Vertragsverhandlungen und Mitwirkung bei der Erstellung von Rahmenverträgen
- Aufbau und Pflege eines belastbaren Netzwerks in der Schweiz
- Nutzung und Pflege des CRM-Systems zur Dokumentation und Steuerung der Vertriebsaktivitäten
- Mitwirkung und Leitung von Kundenprojekten



Dein Profil:

- Abgeschlossene technische Ausbildung mit kaufmännischer Weiterbildung
- Vertriebserfahrung im B2B-Bereich, idealerweise im EMS-, Mechatronik- oder Elektronikumfeld
- Starke Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten, hohe Abschlussstärke
- Analytische und strategische Denkweise, Fähigkeit zum unternehmerischen Handeln
- Sicherer Umgang mit CRM- und ERP-Systemen
- Kenntnisse im Vertragsmanagement und in der Preisgestaltung
- Projektverständnis und idealerweise Erfahrung in der Projektsteuerung
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse, gute Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft in der gesamten Schweiz, hohe Selbstorganisation und Eigenverantwortung

Du fühlst dich angesprochen?

Melde dich unter CH_HR@zollner.ch

Zollner Electronics GmbH, Garstligweg 2, 8634 Hombrechtikon, SCHWEIZ